

**Презентационное описание по контрактной площади
"Кульское месторождение гранитов" в области Абай,
Республика Казахстан.**



Недропользователем является ТОО "ГРК Электрум", на основании Контракта на недропользование №186 от 23.12.2005 года, выданного Акимом Восточно-Казахстанской области.



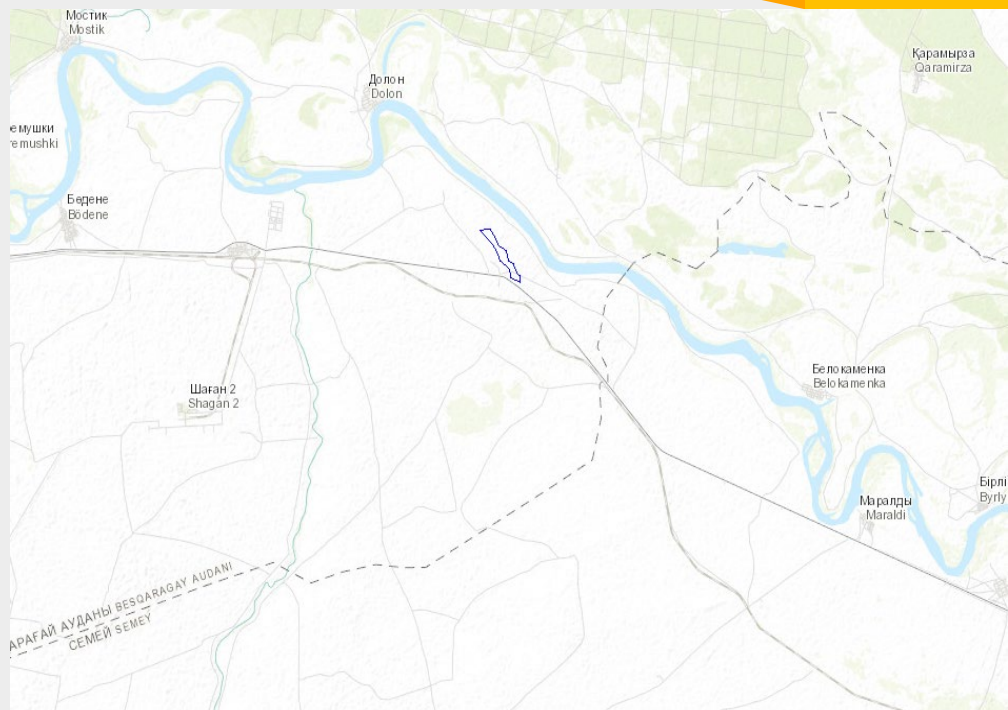
РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

преимущества размещения

- Высокое качество продукции и низкие эксплуатационные расходы;
- Высокая конкурентоспособность продукции за счет близости к потребителям и низких транспортных расходов;
- Ожидаемый дефицит нерудных материалов в условиях посткризисного роста строительной индустрии;
- Крупное месторождение нерудных материалов на территории Абайской области.

Единственное месторождение гранитов в области Абай позволит:

- Организовать высокотехнологичное производство нерудных материалов;
- Обеспечить годовой объем производства нерудных материалов в объеме до 1 млн тонн;



**Запасы гранитов
Кульского месторождения
по подсчету
геологическими блоками
по категории А+В+С₁**

- категория А - 2299,8 тыс.м³
- категория В - 4440,6 тыс.м³
- категория С₁ - 12440,5 тыс.м³

Всего А+В+С₁ - 19180,9 тыс.м³



АНАЛИЗ РЫНКА



Постоянные потребители сырья

Основными потребителями в данное время являются такие компании как,

АО "НК КТЖ«

ТОО"Темиржолы Жондеу

Национальный Ядерный Центр

ТОО "Каражыра"

ТОО "Азия"

ТОО "Семейский механический завод"

ТОО "ЖБИ Marti"

ТОО "Олжас"

ТОО "Эйкос"

ТОО "Технология Комфорта"

ОАО "Полиметалл" и многие другие предприятия города Семей, области и Республики Казахстан.

При определении рынков сбыта продукции учитываются следующие факторы, влияющие на исходный результат:

- **транспортная составляющая** - доля транспортных затрат уменьшена для компании, при наличии ж/д тупика, что непосредственно сказывается на конечной стоимости продукции и не ограничивает расстояния поставок данной продукции;
- **потребительский спрос** - повышенный спрос на продукцию в регионе и стране увеличивает поставки продукции до потребителя. Анализ проведенный с точки зрения потребности в продукции и степени удовлетворения этой потребности выявил потенциальные регионы сбыта.



Производственные мощности предприятия





Краткие данные по производственным мощностям

Дробильно-сортировочный комплекс:

- вибративный грохот 3-х секционный,
- малый вибративный грохот,
- дробилка ПЕ-750/1060,
- дробилка СМД-741,
- дробилка СМД-741-2,
- дробилка КСД-900,
- операторская,
- бункер,
- вибропитатель,
- конвеера - 8 шт.





Краткие данные по производственным мощностям

Весы электронные
автоматические автомобильные
типа ВААК-2П-АЦ.

Весы электронные
железнодорожные ВАКЖ.

Линия электропередач - 17 км.





Краткие данные по производственным мощностям

ЖД путь с переводной стрелкой -
1 км.

Товарно-кассовое отделение на
ЖД тупике.





Краткие данные по производственным мощностям

Общежитие - 2000 кв.м.

Банный комплекс.

Заправочная станция на 25 куб.м.

Котельная.

Все объекты строительства и обслуживания на участке официально оформлены и имеют все необходимые разрешительные документы. Земельные Акты на все объекты в наличии.



Обеспечение сертификации и протокола испытаний продукции

СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ KZ.6328317.01.01.00254 от 01.06.2023
СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ KZ.6328317.01.01.00253 от 31.05.2024
ПРОТОКОЛ ИСПЫТАНИЙ № 4361/1 от 19 апреля 2023
СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ KZ.63283317.01.01.00361 ОТ 10.10.2023
ПРОТОКОЛ ИСПЫТАНИЙ №373/2 от 30.05.2023 и др.

Сертификаты и протокола испытаний получены на всю получаемую продукцию с карьера.



A top-down view of a circular tray divided into several segments, each containing a different type of stone or gravel. The segments include light-colored pebbles, dark grey pebbles, reddish-brown pebbles, and various sizes of crushed stone. The text 'МАРКЕТИНГОВЫЙ АНАЛИЗ' is overlaid in the center in a bold, orange, sans-serif font.

**МАРКЕТИНГОВЫЙ
АНАЛИЗ**

Финансово-экономическая модель при выходе на расчётную добычу в 400 000 м³

Расходы на персонал составят:		Расходы на производство составят:	
ФОТ	79 478 738 тнг	Электроэнергия	11 395 263 тнг
Соц.налог и соц.отчисления	6 742 728 тнг	Дизельное топливо	66 260 800 тнг
ОСМС и ОППВ	4 444 479 тнг	Бензин	4 465 825 тнг
Налоги	6 791 336 тнг	Зап.части и прочие ТМЦ	151 302 525 тнг
Страхование	2 962 500 тнг	Автоуслуги	74 565 000 тнг
Питание	20 941 400 тнг	Буровзрывные работы	325 000 000 тнг
Командировочные расходы	9 754 496 тнг	Тех.обслуживание Ж/Д тупика	547 139 тнг
Итого:	131 115 677 тнг	Услуги предупреждения аварий	435 600 тнг
		Итого:	633 972 152 тнг

Доход при реализации продукции
По цене 4200 тнг за 1 м³ составит:
1 680 000 000 тнг

Расходная часть составит:

НДС 12%: 180 000 000 тнг

Персонал и производство:

765 087 829 тнг

КПН 20%: 146 982 434 тнг

Итого: 1 092 070 263 тнг

При себестоимости продукции
за 1 м³ 2727 тнг

Чистая прибыль составит:
587 929 737 тнг

Финансово-экономические показатели за 2023 год при добыче в 100 000 м³

Расходы на персонал составят:

ФОТ 79 478 738 тнг

Соц.налог и соц.отчисления 6 742 728 тнг

ОСМС и ОППВ 4 444 479 тнг

Налоги 6 791 336 тнг

Страхование 2 962 500 тнг

Питание 20 941 400 тнг

Командировочные расходы 4 754 496 тнг

Итого: 126 115 677 тнг

Расходы на производство составят:

Электроэнергия 11 395 263 тнг

Дизельное топливо 66 260 800 тнг

Бензин 4 465 825 тнг

Зап.части и прочие ТМЦ
37 825 525 тнг

Автоуслуги 74 565 000 тнг

Буровзрывные работы 81 250 000 тнг

Тех.обслуживание Ж/Д тупика
547 139 тнг

Услуги предупреждения аварий
435 600 тнг

Итого: 276 745 152 тнг

Доход при реализации продукции
По цене 4200 тнг за 1 м³ составил:
420 000 000 тнг

Расходная часть составила:
Персонал и производство:
402 860 829 тнг

При себестоимости продукции
за 1 м³ 2727 тнг

Чистая прибыль составила:
17 139 171 тнг

Анализ конкурентной среды методом 5 сил Портера

