

Вода в новом формате

TOO WOTA Co.

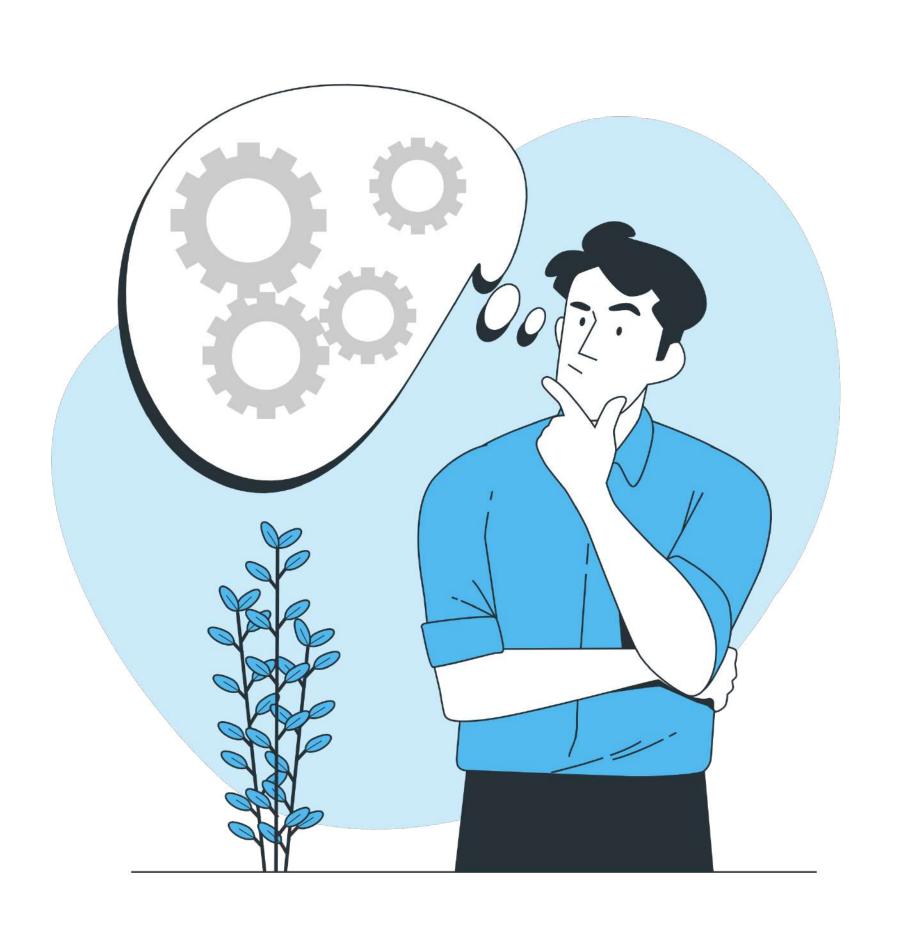


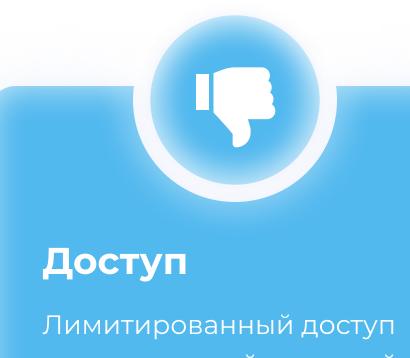




Проблема







Лимитированный доступ к качественной питьевой воде



Цены

Высокие цены на качественную питьевую воду

36

Тех. обслуживание

Отсутствие технического обслуживания и сервиса для обеспечения качественной питьевой водой

Качество воды в Казахстане



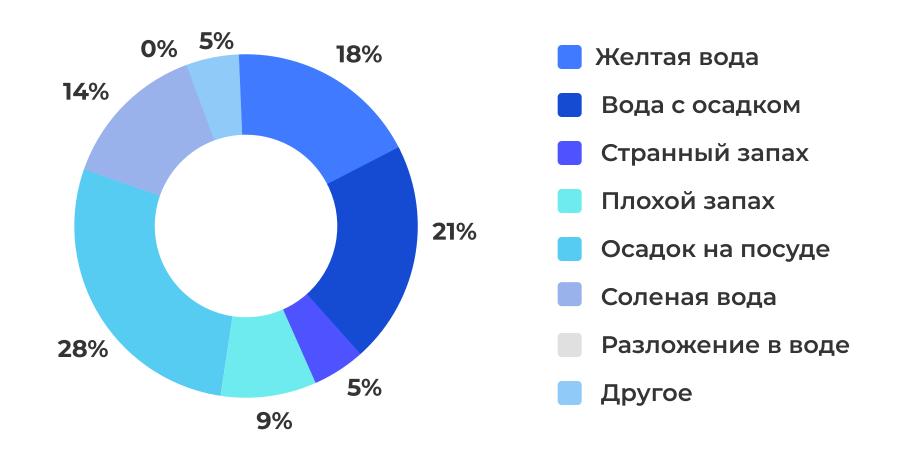


Figure 1.0. Основные проблемы с водой в Казахстане (количество опрошенных = 2,562 чел.)

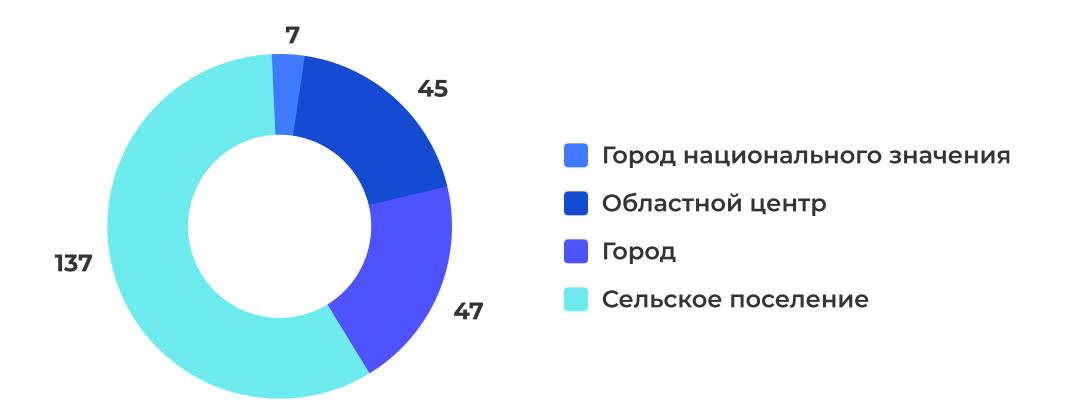


Figure 3.0. Соотношение опрошенных у кого был гепатит за последние 12 месяцев (по типу поселения)

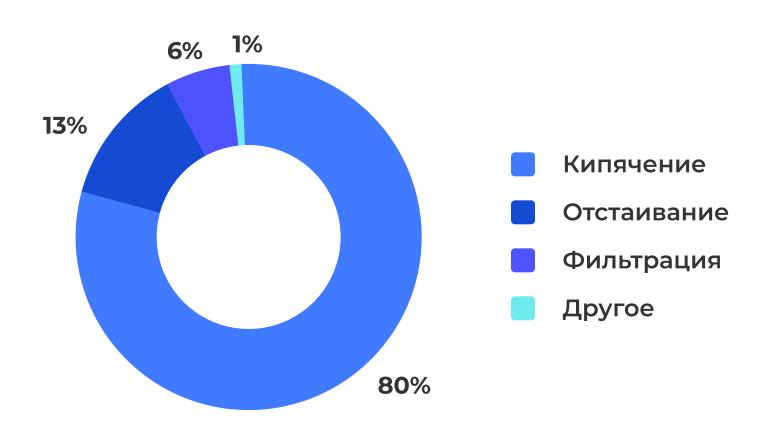


Figure 2.0. Основные методы очистки воды (количество опрошенных = 3,340 чел.)



Figure 4.0. Главные причины заболеваемости за последние 12 месяцев, заявленные опрошенными (количество опрошенных = 2,118 чел.)







40%

Более 40% респондентов считают, что у них проблемы с качеством воды

46%

Около 46% опрошенного населения очищают воду перед употреблением

16%

Более 16% опрошенного населения указали, что они или члены их семей болели кишечными заболеваниями за последние 12 месяцев

42%

Более 42% домохозяйств регулярно покупают бутилированную воду



РЕШЕНИЕ



Наша бизнес-модель позволяет физическим и юридическим лицам получить доступ к качественной питьевой воде по разумной цене и с удобной схемой оплаты



Мы поставляем пурифайеры с внутренней системой фильтрации для очистки воды, вся наша продукция соответствует самым высоким международным стандартам качества воды (NSF)



Регулярное обязательное обслуживание пурифайеров позволяет клиентам получать питьевую воду высочайшего качества

Онас



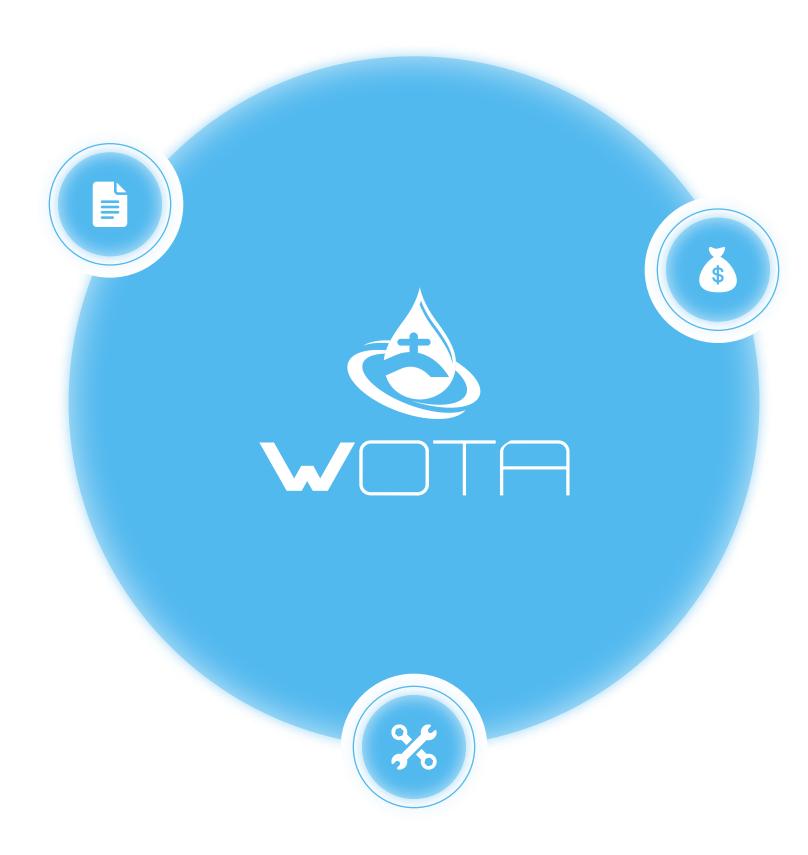


WOTA Co. предоставляет решения по очистке питьевой воды для частных лиц и предприятий с помощью современных пурифайеров. Наши клиенты получают мгновенный доступ к качественной питьевой воде без каких-либо хлопот. Мы доставляем, устанавливаем и обслуживаем пурифайеры на абонентской основе

Бизнес модель

Лизинг

Является основным источником дохода для **WOTA Co.** Мы предоставляем пурифайеры клиентам в аренду с последующим выкупом и ежемесячной/ежегодной оплатой. Основными клиентами лизинговой модели являются малый, средний и крупный бизнес. В течение периода лизинга в абонентскую плату включено плановое обслуживание пурифайеров



Обслуживание

После истечения срока действия договора лизинга или закрытия сделки по продаже, WOTA Co. зарабатывает на последующем обслуживании пурифайеров

Продажа

Физические лица - домовладельцы
Бизнес - малые, средние и крупные компании
Партнеры - дистрибьюторы, франчайзи,
розничные торговцы и реселлеры

Лизинг



Клиент

01

Физ. лица/Бизнес

Клиент заказывает пурифайеры с указанием количества, адреса доставки и установки 02

Физ. лицо

Подписывает онлайн договор лизинга, вносит первый платеж

Бизнес

Получает обратную связь от нашего менеджера по продажам 03

Физ. лицо

Получает уведомление об успешной оплате, после чего менеджер по продаже связывается с ним по поводу даты доставки и установки

Бизнес

Подписывает договор лизинга и получает отзыв о дате доставки и установки

04

Физ. лица/Бизнес

Получают

- Санитарная очистка пурифайера (ежемесячно)
- Замена фильтровкартриджей (ежеквартально)
- Гарантия на пурифайер (36 месяцев)
- Поддержка клиента 24/7

WOTA Co.

01

Физ. лицо

Получает информацию о клиенте через сайт, электронную почту или телефон (условия лизинга, полученные платежи, условия обслуживания)

Бизнес

После подписания договора и установки пурифайера, WOTA Co. приступает к обслуживанию в соответствии с договором

02

Физ. лица/Бизнес

После заключения договора лизинга (36 месяцев), WOTA Co. подписывает с клиентом договор технического обслуживания по сниженному месячному тарифу

03

CAC

90 тыс. тг

CLTV

1,2 млн. тг. (7-10 лет)

Продажа



Клиент

Физ. лица/Бизнес

Клиент заказывает пурифайер с указанием количества, адреса доставки и установки 02

Физ. лицо

Подписывает онлайн договор купли-продажи, производит полную оплату

Бизнес

Получает обратную связь от менеджера по продажам

03

Физ. лицо

Получает уведомление об успешной оплате, после чего менеджер по продажам связывается с ним по поводу даты доставки и установки

Бизнес

Подписывает договор куплипродажи и получает отзыв о дате доставки и установки 04

Физ. лица/Бизнес

Получают

- Санитарная очистка пурифайера (по заявке)
- Замена фильтровкартриджей (по заявке)
- Гарантия на пурифайер (12 месяцев)
- Поддержка клиента 24/7

WOTA Co.

01

Физ. лицо

Получает информацию о клиенте через сайт, электронную почту или телефон (полученные платежи, условия обслуживания), напоминает клиенту об обслуживании пурифайеров (каждые 6 месяцев)

Бизнес

После подписания Договора купли-продажи и установки пурифайера, WOTA Co. приступает к обслуживанию оборудования по заявке, и напоминает Клиенту о сервисном обслуживании пурифайера (каждые 6 месяцев)

02

Физ. лица/Бизнес

Обслуживание пурифайера по запросу, либо WOTA Co. заключает с клиентом договор на техническое обслуживание по согласованному месячному тарифу

03

CAC

90 тыс. тг

CLTV

563 тыс. тг. (6-7 лет)



Финансовые показатели



Наши клиенты













































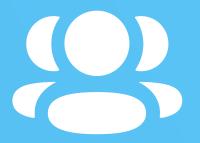
Охват рынка





Маркетинг & PR

Instagram и TikTok инфлюенсеры, контекстная/таргетированная реклама, SEO и SMM



Отдел продаж

Выход на B2B и B2C, закрытие продаж по KPI



Торговые партнеры

Розничные продавцы, реселлеры, дистрибьюторы и франчайзи



Вебсайт



Входящие заявки и демонстрация продукта







Потребление питьевой воды более **600 млн.** литров в год

Годовой прирост потребления питьевой воды составляет **6**%

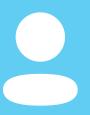






Бизнес

Малые, средние и крупные компании



Физ. лица

Домовладельцы



Правительство

Государственные организации



Партнеры

Дистрибьюторы, франчайзи, розничные продавцы и реселлеры



Конкурентная среда AquaPoint

COWQY





Уникальные преимущества





Вода без лимита

Благодаря пурифайерам и международному сертификату NSF на наш продукт, наши клиенты получают мгновенный доступ к безграничной питьевой воде высокого качества



Обслуживание

Мы предоставляем ежемесячное сервисное обслуживание и ремонт пурифайеров. Наши клиенты могут быть уверены в качестве питьевой воды



Удобство

Благодаря пурифайерам нашим клиентам больше не нужно постоянно заказывать и хранить громоздкие бутылки. Наша модель подписки с поэтапным выкупом пурифайера и сопутствующим обслуживанием делает WOTA уникальным предложением



Что мы предлагаем:

Трендовый бизнес, который уже существует на рынке более 5 лет и имеет самую большую клиентскую базу В2В. Мы предлагаем диверсифицированную бизнес-модель, быструю окупаемость и быстрый рост

Клиент

Акционер





USD/Year	2022	2023	2024	2025	2026
Доход (KZT)	50 000 000, 00 KZT	92 000 000, 00 KZT	128 000 000, 00 KZT	164 000 000, 00 KZT	200 000 000, 00 KZT
Себестоимость (KZT)	25 000 000, 00 KZT	25 000 000, 00 KZT	25 000 000, 00 KZT	25 000 000, 00 KZT	25 000 000, 00 KZT
Адм. расходы (KZT)	8 200 000, 00 KZT	10 000 000, 00 KZT	13 000 000, 00 KZT	17 000 000, 00 KZT	20 000 000, 00 KZT
Налог на прибыль (KZT)		6 840 000, 00 KZT	10 800 000, 00 KZT	14 640 000, 00 KZT	18 600 000, 00 KZT
Прибыль (KZT)	16 800 000, 00 KZT	50 160 000, 00 KZT	79 200 000, 00 KZT	107 360 000, 00 KZT	136 400 000, 00 KZT

Сумма сделки





\$550 000 за 100% долей

Что получает покупатель:

- Стабильный фиксированный доход без дополнительных вложений за исключением САРЕХ
- Текущих клиентов **29 (b2b)** клиента включая 4 крупных банка, крупную горнорудную и металлургическую компанию и международные компании
- Лидирующую компанию на рынке Пурифайеров

Основатели



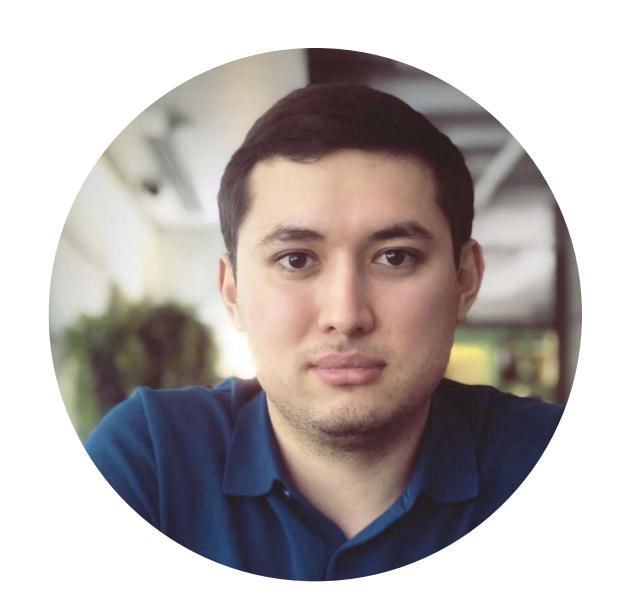
Все учредители имеют разносторонний опыт более 8 лет в сферах недвижимости, страхования, финансов и нефтяной отрасли.



Даулет Сергазиев



Ерік Енсенов



Азамат Черьязданов



Спасибо!







