



ну и где? - "Глобальный Маркетплейс!"

Маркетплейс для глобальной электронной коммерции!

Бизнес-резюме

Глобальная платформа **НУиГДЕ?**

Содержание;

1. Реализованная Идея.
2. Текущее достижения.
3. Онлайн маркет.
4. Сложности и возможности.
5. Решение (Продукт или Услуга).
6. Конкуренты.
7. Преимущества, дифференциаторы.
8. Бизнес-модель.
9. Целевое назначение инвестиций.
10. Предложение инвестору.
11. Руководство.
12. Риски.

1. Реализованная Идея.

Сегодня e-commerce — наиболее перспективная отрасль во всем мире. Мы создали конкурентоспособную платформу, что предназначена для развития коммерции на глобальном уровне: не только в Украине, а и во всех странах мира.

НУиГДЕ? - глобальный, мультиязычный маркетплейс для электронной коммерции нового поколения, с эффективным набором инструментов как для обычного пользователя, так и для онлайн-бизнеса. Проект успешно модернизируется специалистами с 2015 года. Готовый функционал позволяет осуществлять операции купли-продажи уникальных, качественных товаров/услуг за любые крипто- и фиатные средства. Наша команда предоставляет пользователям успешно разработанный блок платных и бесплатных инструментов, надежный сервис для покупателя и разных бизнес-отраслей на всех континентах земного шара. Мы даем доступное решение для Пользователя (покупатели, предприниматели): Доска Объявлений, Интернет-Магазины, Бизнес-каталог, Форум, Блог, События и Социальная бизнес-сеть.

НУиГДЕ? - это удобная и безопасная децентрализованная платформа с полноценной инфраструктурой. Площадка предназначена для онлайн-коммерции в целом и простого создания интернет-магазинов, информационных и сервисных сайтов (сайт-визитка, сайт-галерея, каталог, промо-сайта, новостной, корпоративный, официальный и тематический сайт, лендинг, блог) в соответствии с наиболее перспективными тенденциями и технологиями. Мы соединяем продавцов и покупателей со всего мира, путем предоставления инструментов для вывода ассортимента на внутренний и внешний рынок. Компания обладает значительным потенциалом для развития текущей деятельности и новых направлений. Все это позволяет **НУиГДЕ?** динамично прогрессировать и конкурировать со всемирными лидерами.

2. Текущее достижения.

На данный момент, мы представляем полноценную платформу для электронной коммерции нового поколения, готовый и протестированный IT продукт, что успешно используется в разных странах мира.

Наши достижения;

- Доска объявлений, Интернет-магазины, Каталог предприятий.
- Блоги, События, Форум и Социальная сеть.
- Система отзывов и рейтинг компаний.
- Комплект финансовых инструментов для расчета Paypal, Visa, Mastercard и других популярных платежных систем в мире.
- Собственная криптовалюта — токен **NYIGDE**.
- Готовое Pre-ICO, в ожидании роста крипторынка <https://token.nyigde.com/>

- 4 года действующая глобальная платформа <https://global.nyigde.com/>
- Покупка/продажа товаров/услуг за криптоактивы с бонусными поощрениями.
- Конвертация средств на платформе.
- Адаптивность под любые устройства.

Подробнее в цифрах;

- **700 000** предприятий в каталоге.
- более **2 000 000** товаров и услуг.
- **2000** созданных пользователями интернет-магазинов.
- **12 000** настоящих, зарегистрированных пользователей.
- **50-70 000** посетителей ежемесячно.
- «живые» общества в социальных сетях (\pm **1 000 000** пользователей).

В настоящее время, инструменты успешно применяются на практике. Функционал регулярно усовершенствуется нашими специалистами и тщательно проверяется. Прогресс в электронной коммерции спровоцировал появление новой системы расчетов с криптоактивами. По этой причине мы создали собственный токен **NYIGDE**, и разработали инструмент для конвертации средств при операциях купли-продажи. Наша компания обладает значительным потенциалом для развития текущей деятельности и новых направлений.

3. Онлайн маркет.

Онлайн-торговля признана одной из наиболее динамично развивающихся в мире отраслей, а интернет-магазины и электронные продажи — наиболее популярные действия среди населения разных стран. По этой причине мы создали маркетплейс и активно сосредоточили действия на привлечении клиентов из территории Северной и Южной Америки, Юго-Восточной Азии, стран Евросоюза, также Аргентина, Бразилия, Украина, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика. Более того, люди желают не просто покупать/продавать в удобном активе, но и получать инструкции по созданию, оптимизации, управлению магазином и товарами а также регулярно узнавать полезные материалы и налаживать коммуникационные каналы. Учитывая предпочтения пользователей по всему миру, наша команда создала и поддерживает блоги, разделы событий и форума, куда помещается информативный контент, чего нет у конкурирующих площадок AliExpress, Openbazaar, Amazon, Ebay, Wix.

НУИГДЕ? - это идеальный выбор для выгодных инвестиций, создания и развития новых проектов.

4. Сложности и возможности.

E-commerce представляет собой разновидность обмена товарами и услугами с помощью электронных средств коммуникации между предпринимателем и покупателем. Даже несмотря на ее активность и глобальное проникновение избежать проблематики простым путем не удалось до сих пор даже гигантам коммерции. Замедленные онлайн-покупки и продажи — главная сложность пользователей. Причинами этому являются:

- Высокие ежемесячные комиссионные сборы. Из этого нехватка средств на полноценное обслуживание и рекламу онлайн магазина не только глобально, но даже локально.
- Недоверие покупателя к продавцу и качеству предлагаемого товара/услуги + отсутствие хорошей презентации продукта.
- Отсутствие автоматизации процессов и возможности обеспечения сервиса на международном уровне: языковой барьер, конвертация средств, отсутствие аналитики и нехватка знаний для продвижения на внешних рынках.
- При наличии перечисленной проблематики владельцу бизнеса редко удается достичь успеха, так как приходится не оптимально использовать собственные ресурсы.

Покупатели, зачастую, сталкиваются с отсутствием;

- Простого и удобного поиска желаемых товаров либо услуг.
- Покупать в удобных активы.
- Правдивых отзывов и рейтинга магазинов на торговых площадках.

Платформа глобального масштаба оснащена инструментами для решения существующей проблематики Сторон (Бизнеса и Покупателя).

5. Решение (Продукт или Услуга).

Платформа **НУиГДЕ?** способна решить глобальную существующую проблематику в электронной коммерции, что служит главным способом привлечения Бизнеса и Покупателя со всего земного шара. Легкоуправляемый конструктор сайтов — лучшее решение для Предпринимателя. Почему: для выхода на международный рынок производству любой категории необходимо инвестировать значительные суммы, а для поддержки деятельности интернет-магазина — расходовать большой капитал ежемесячно. Кроме того, в процессе принятия международных платежей, предприятия сталкиваются с бюрократическими трудностями и транзакционными издержками. Учитывая существующую ситуацию, только в единичных случаях производства готовы идти на риски, связанные с международной торговлей в интернете и экспансией продукта на новые рынки.

Создав интернет-магазин на нашем маркетплейсе, Предприниматель избегает ряда сложностей, связанных с затратами на разработку, международным сервисом и автоматизацией рабочих процессов.

Покупатель получает круглосуточный доступ к интернет-магазинам, объявлениям, каталогу по всему миру, в том числе разделу форума, событий, блогу и социальной бизнес-сети. Кроме этого также возможность оплачивать свой заказ в наиболее выгодном активе; легко вести коммуникацию на разных языках.

С активным развитием электронной коммерции, мощных оборотов набрала система оперирования криптоактивами. По этой причине мы создали собственный токен **NYIGDE** и разработали инструмент для конвертации средств при операциях купли-продажи, чего нет даже у титанов е-коммерции. Это очередное преимущество **НУиГДЕ?**, решающее ряд проблем на каждом континенте; расширяет возможности наших пользователей и позволяет нам быть еще на шаг впереди других мировых площадок.

6. Конкуренты.

Конкурирующие площадки: AliExpress, Openbazaar, Amazon, Ebay, Wix. Их недостатки — **отсутствие** расширенного функционала, рекламных возможностей и продаж по всему миру, что негативно влияет на количество пользователей и продаж.

7. Преимущества, дифференциаторы.

НУиГДЕ? - это не просто идея, а уже существующая и полноценно функционирующая по всему миру рабочая платформа. Преимущества перед конкурентами — это **наличие**:

- расширенного функционала платформы: форум, блоги, события, соцсеть, каталог.
- покупки/продажи во всех странах мира.
- размещения рекламы в личном интернет-магазине.
- мультиязычности и мультивалютности.
- рейтинга интернет-магазина, покупателя и продавца а также прозрачности системы отзывов.
- CPA-сети.
- возможности оперирования криптоактивами и децентрализация.
- доступа к международным рынкам.
- инструментов ведения финансовой отчетности и аналитики.
- вертикальное и горизонтальное масштабирование платформы способно технически удовлетворить потребности большого бизнеса.

8. Бизнес-модель.

Основные источники дохода:

1. Комиссия при безопасной сделке.
2. Продажа пакетов услуг.
3. Плата за рекламу на платформе.
4. Модель «фримиум»: базовый функционал доступен бесплатно, дополнительный – за отдельную плату (продажа пакетов услуг).
5. Разработка высоконагруженных платформ для глобальных IT проектов.
6. Увеличьте торговлю и добавьте ценность NYIGDE крипто-токену.

9. Целевое назначение инвестиций.

Для освоения и закрепления абсолютных лидирующих позиций на рынке e-commerce необходимы инвестиции в маркетинг и организационную структуру компании.

На что будут направлены инвестиции;

1. Глобальный маркетинг (контекстная реклама, Google, Facebook, каналы ютуб, гостевой постинг, интернет, СМИ, телевидение, радио, SMM, SEM, Email-маркетинг, реферальная программа).
2. Создание нового функционала, усовершенствование существующих инструментов и дизайна.
3. Расширение отделов, штата специалистов.
4. Внедрение и реализация разработанного Pre-ICO с добавлением стоимости к NYIGDE крипто-токену, когда крипто рынок будет к этому готов к этому.

10. Предложение инвестору.

Приглашаем бизнес-партнера, инвестора и сторонника e-commerce. Наше предложение:

1. Финансовое вложение в глобальный проект.
2. Долю в компании и % прибыли рассматриваем в индивидуальном порядке.

11. Руководство.

Вадим Сагадин. *IT Adviser.* 20+ лет успешный опыт в компаниях мирового значения Кремниевой Долины.

Александр Сагадин. *Founder & CEO.* Предприниматель с бизнес-опытом 18+ лет.

Игорь Рудый. *Co-Founder & CTO.* Успешный опыт работы в IT индустрии более 20 лет.

12. Риски.

Настоящие условия и предложения на рынке нестабильны, условия и потребности, спрос потребителей динамично изменяются. Глобальный финансовый и экономический кризис затормаживают движение экономического роста рынка. Эти причины могут являться риском, которого мы пытаемся избежать путем привлечения инвестиций и вывода компании на преимущественно прибыльный и стабильный уровень.

Мы готовы предоставить информацию более детально при заинтересованности потенциального Инвестора, пожалуйста свяжитесь с нами.

Контакты для сотрудничества: +38(067)3804428 (Viber, Whatsapp), e-mail: nyigde@gmail.com

*С уважением,
СЕО “**НУиГДЕ?**”,
Сагадин Александр*