

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ТИЗЕР: продажа бизнеса  
ТИПОГРАФИЯ И ДИЗАЙН ЦЕНТР

Г. Киев,

2018

## ПРОДАЖА ДЕЙСТВУЮЩЕГО ПРИБЫЛЬНОГО БИЗНЕСА: ТИПОГРАФИЯ И ДИЗАЙН-ЦЕНТР, г. Киев

**Место расположения** офиса и производства: Украина, г. Киев.

**МАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ:** Недвижимость: общая площадь - 300 м<sup>2</sup>, аренда.

**ОБОРУДОВАНИЕ:** ПЕЧАТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ: Листовая офсетная печатная машина; 4-красочная листовая офсетная печатная машина; 2-красочная листовая офсетная печатная машина; цифровая печатная машина 1; цифровая печатная машина 2. ДОПЕЧАТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ: Проявочный процессор для фотоплёнки, автономный проявочный процессор, копировальная рама, фотовыводное устройство. ПОСТПЕЧАТНАЯ ОБРАБОТКА: Автоматический брошнуровщик, одноножевая бумагорезательная машина, пневматическая кассетная фальцевальная машина, автоматическое биговальное устройство, машина клеевого бесшвейного скрепления, машина для упаковки в термоусадочную пленку, профессиональная высокоскоростная машина для ламинирования, станок для высечки, шелкотрафаретный комплекс. ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЛАЗЕРНОЙ ГРАВИРОВКИ: Гравер. Сумарная стоимость оборудования типографии 420.000,00 долл.

**НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ:** сайт, ТМ, специализированное программное обеспечение.

**ТЕХНОЛОГИЯ ПРОИЗВОДСТВА:** В Компании оптимизированы и стандартизированы бизнес-процессы и производственные технологии, которые формализованы в соответствующих документах и являют собой технологическую карту бизнеса, включают описание операций, процедуры их выполнения, порядок взаимодействия подразделений и отдельных сотрудников в рамках каждого бизнес-процесса, инструкции, сопровождающие запускающие и результирующие документарные формы. Все бизнес процессы фиксируются в специализированном программном продукте. Производство продукции ведется жестко на основании технологического плана.

**СЫРЬЕ И ПОСТАВЩИКИ:** Бумага и картон: производства ЕС, Азии и качественных производителей КНР. Краска и вспомогательная химия – ЕС. Долгосрочное сотрудничество с поставщиками. Оплата с отсрочкой.

### ПРОДУКЦИЯ:

- **Представительская/деловая полиграфия:** визитки, папки, фирменные бланки, конверты; блокноты, записные блоки, сертификаты, грамоты, дипломы; открытки, приглашения, билеты.
- **Рекламная полиграфия:** листовки, флаеры, лифлеты; буклеты, брошюры, каталоги/вижуал эйд; плакаты, афиши, постеры; POS-материалы: ротаторы, вобблеры, шелфтокеры, флажные гилянды, ценники, этикетки, наклейки, стикеры, бирки, купоны; хенгеры, таблички.
- **Календарная продукция:** листовые календари, настенные и настольные перекидные календари, квартальные, календари-домики и пирамидки, карманных календари.
- **Книжно-журнальная продукция:** каталоги, книги, репринты.
- **Сувенирная продукция:** лазерная гравировка и шелкотрафарет на деревянных, пластиковых и бумажных изделиях.
- **Упаковочная продукция:** бумажные пакеты, коробки, упаковка.

### УСЛУГИ и РАБОТЫ:

- **Дизайн и допечатная подготовка:** дизайн фирменного стиля, дизайн и изготовление оригинал-макета, верстка будущего полиграфического изделия.
- **Производство полиграфической продукции:** офсетная печать; цифровая печать, шелкотрафаретная печать; лазерная гравировка.
- **Послепечатная отделка:** тиснение, перфорация, биговка, фальцовка, листополюбор, перфорация, сбор на скобу, биндер и термобиндер, ламинирование, сплошное и выборочное УФ-лакирование, кругление углов, нумерация, декорирование готового изделия текстовыми или графическими элементами, сквозная вырубка и др.

**СБЫТ:** Система сбыта: прямые продажи. Отдел сбыта состоит из руководителя отдела, менеджеров по работе с текущими клиентами (поддержание контакта с клиентами, обработка и сопровождение заказов) и специалиста по привлечению новых клиентов. Ключевых клиентов курирует директор.

**ПРОДВИЖЕНИЕ И РЕКЛАМА:** Компания участвует в специализированных выставках и мероприятиях в качестве эксклюзивного полиграфического партнера Организаторов, что позволяет устанавливать связи на уровне руководителей компаний экспонентов выставок. Значительная часть клиентов обращаются по рекомендации и при смене места работы – к проверенному партнеру.

**КЛИЕНТЫ И ПОТРЕБИТЕЛИ.** Полиграфическая продукция – универсальный продукт и ее потребителями являются компании всех видов деятельности и отраслей экономики. Компания сфокусирована на работе с клиентами в сфере B2B. Отраслевая сегментация клиентов строительная сфера, автомобильная отрасль, фармацевтическая отрасль, сфера обслуживания. Клиентская база составляет порядка 1000 клиентов. Крупных клиентов – порядка 20 компаний- это компании-лидеры в своих отраслях.

### КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИИ ДЛЯ КЛИЕНТОВ

- Компания выполняет полный спектр полиграфических работ и услуг - дизайн, производство и постпечатная обработка.

- Производство Компании расположено в г. Киев.
- Парк оборудования от ведущих европейских производителей.
- Компания использует высококачественные материалы - (бумага, краска, химия) лучших мировых производителей.
- Компания постоянно поддерживает запас расходных материалов на складе.
- Большой опыт работы (5-10 лет) и высокий уровень компетентности команды, долгосрочные отношения с клиентами.
- Компания разработала и внедрила стандарты качества обслуживания клиентов.
- Компания хранит заказы и макеты клиентов за все время работы.
- Приоритет Компании – оптимизация решений и параметров «цена-срок-качество» для достижения целей клиента.
- Компания реализует задачи с очень высоким уровнем требований к продукту: например, полное совпадение цвета продукции в живую и цвета в каталоге.
- С помощью специализированного программного обеспечения Компания контролирует качество продукции на всех этапах выполнения заказа.
- Компания несет ответственность за качество продукции вплоть до изготовления новой партии продукции

**ПЕРСОНАЛ.** Диапазон количества сотрудников: 20-30 человек. Большая лояльность сотрудников: большинство (12 человек) начали работать в компании в период 2007-2010 годов, 4 человека пришли в 2015-2017 годах. **ТОП-МЕНЕДЖМЕНТ.** Директор, работает в Компании более 18 лет, осуществляет оперативное управление и курирование ключевых клиентов. Руководитель отдела продаж работает в Компании более 18 лет. Главный бухгалтер, работает с компанией более 19 лет. Начальник производства работает более 8 лет.

**СИСТЕМА ОПЛАТЫ ТРУДА.** Руководящий состав и менеджеры по продажам: оклад и % от общего объема продаж по компании при выполнении плана продаж. Другие сотрудники: оклад или оплата за выработку и и премии за переработки.

**ПРЕИМУЩЕСТВА КОМПАНИИ ДЛЯ СОТРУДНИКОВ:** четкие инструкции и правила работы; система премий и поощрений. возможность выбора системы оплаты труда; лояльность и дружественная атмосфера, сплоченный коллектив.

Таким образом, качественно простроенная технология производства, специализированное программное обеспечение, обеспеченность полиграфическим оборудованием производителей мирового уровня, совместно с клиентоориентированостью компании в результате дают:

- товары и услуги высокого качества и в срок;
- эффективное использование временных и денежных ресурсов;
- высокая мотивация и лояльность сотрудников;
- лояльные клиенты, которые сотрудничают с компанией много лет.

**Предмет продажи:** 100 % доля в юрлице, оборудование, ТМ.

**Тип продажи:** Cash out – продаж доли и выход из бизнеса

**Цена продажи:** \$ 350 000,00

**Возможность торга:** в разумных рамках

Уважаемые дамы и господа!

По данной Компании был проведен детальный анализ, результаты которого отражены в инвестиционном меморандуме, отражающие все аспекты деятельности Компании, в частности:

Производство: недвижимость, производственное оборудование (описание, год выпуска, стоимость б/у оборудование и нового аналога), нематериальные активы, технология производства, сырье и поставщики. Продукты и услуги, конкурентные преимущества продуктов. Сбыт и продвижение реклама, доставка. Рынок и конкурентная среда, тренды рынка, клиенты и потребители (ABC анализ клиентской базы), конкуренты. Собственники. Персонал и менеджмент. Финансовые показатели. SWOT-анализ: сильные и слабые стороны компании, возможности и угрозы. Решения для развития компании.

Инвестиционный меморандум предназначен для углубленного знакомства с предприятием при подтверждении Покупателем / Инвестором заинтересованности в приобретении Компании и станет хорошей базой для принятия взвешенного решения.

С уважением, Надежда Бойчук  
LET'S INVEST IN UKRAINE

Услуги – для инвесторов / - продажи бизнеса / - привлечения инвестиций

т.: +380 50 198-99-90, +380 96 198-99-90

e-mail: lets.invest.in.ukraine@gmail.com