RS invest

6× к вашему капиталу
на Airdrop

2024

Навигация

Что такое Airdrop?	3
Зачем проекты проводят Airdrop?	4-5
Наша цель	6
Бизнес модель	7-8
Примеры успешных Airdrop	9
Почему мы?	10
Срок сотрудничества 12 месяцев	11
Предполагаемая доходность	12
Сумма инвестиций	13
Пример распределения	14
Свяжитесь с нами	15

Что такое Airdrop?

Чтобы выйти проекту на биржу, ему необходимо протестировать сеть и токен среди своих пользователей. Если стать пользователем во время тестировки, то можно получить токен за активность. Цена такого токена обычно ниже рыночной в 20-30 раз. — **Это называется airdrop**

Зачем проекты проводят Airdrop?

1

Привлечение внимания
Airdrop привлекает внимание к проекту. Привлекает новых пользователей и поднимает активность проекта - это способствует росту и развитию

2

Реклама и маркетинг
Airdrop служит - инструментом маркетинга, бесплатная реклама

4

Расширение сообщества
Airdrop создает активное и заинтересованное сообщество, это очень важно - для долгосрочного успеха

5

Использование проекта
Пользователи совершают больше действий внутри проекта: совершается больше транзакций; увеличиваются денежные потоки; повышается общая активность

3

Тестирование сети
Активные пользователи - являются крипто тестировщик проекта. Другими словами, участники проекта и всё сообщество - является бесплатной рабочей силой, которая совершенствует проект вместе с командой разработчиков

6

Выкуп монет с рынка
При получении бесплатных токенов от проекта, большая часть людей будет их сразу же продавать на бирже. Это позволит выкупить свои активы с рынка по дешевой цене и заработать на этом в долгосрок

Наша цель

“Приумножение денежного капитала путем инвестиций в Airdrop и получение токенов интересующих нас компаний”

Бизнес модель

1

Стратегия: Мы выбираем 5 крупнейших проектов с перспективной технологией и предварительным подтверждением выхода токена

2

Маршруты (roadmap): по каждому проекту разрабатываются эксклюзивные маршруты. Это важно: так как большинство следуют одному маршруту, поэтому система безопасно может просто вычеркнуть данные аккаунты, по параметру “уникальности” и не раздать им airdrop

3

Техническая инфраструктура: создаем всю инфраструктуру и тестируется безопасность каждого аккаунта четырьмя разными сервисами

4

Профили — мы создаем уникальный аккаунт и показываем активность реального человека. Это подтверждается дискордами, твиттерами, почтой и действиями во всех сетях, также мы проходим верификацию. Менее 1% пользователей в этой сфере делают также

Бизнес модель

5

Найм — будущие сотрудники проходят собеседования в несколько этапов, что позволяет формировать сильную команду из людей 1.2

6

Обучение — один из важных пунктов, поэтому нами была создана комплексная программа обучения

7

Человеческий фактор — наши сотрудники выполняют в ручную каждое действие, что дополнительно подтверждает оригинальность пользователя

8

Отчетность — у каждого сотрудника есть план выполнения задач и он ведет отчетность по нему.

Примеры успешных Airdrop

Мы находимся в начале зарождающего тренда, самое время инвестировать в это направление, немного цифр

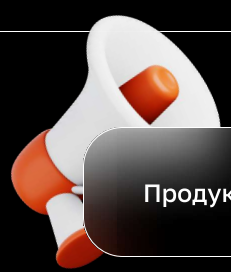
1. Arbitrum
Затраты: **100$ - 200$**
Получили: **1.500$ - 12.000$** на один аккаунт

2. Aptos
Затраты: **100$**
Получили: **900$ - 3.000$** на один аккаунт

3. Arham
Затраты: **30$ - 100$**
Получили от **100**$ до **5000$** на один аккаунт

Полученные показатели за **1** аккаунт умножаем на **50** сформированных нами аккаунтов. В итоге получаем прибыль более **100.000$**

Почему мы?



Продукт — продуманный до мелочей

Выстроенные бизнес процессы

Первоначально возвращаем ваши инвестиции

Полная отчетность, прозрачность работы

Рынок — быстро растущий и развивающийся, лучшее время для входа

Маленький порог входа, всего **6000$**

Срок сотрудничества 12 месяцев

Предполагаемая доходность

A:

x12 (240 000$)
максимальная

B:

x6 (120 000$)
средняя

C:

75% (15 000$)
минимальная

Сумма инвестиций

Полностью пассивная инвестиция: мы сами создаём профили и выполняем все активности по нашей стратегии

Вариант инвестиции №1	Вариант инвестиции №2	Вариант инвестиции №3
20.000$	**60.000$**	**100.000$**
50 аккаунтов 1 менеджер проектов 1 руководитель отдела проектов	150 аккаунтов 3 менеджера проектов 1 руководитель отдела проектов	250 аккаунтов 5 менеджеров проектов 1 руководитель отдела проектов

Пример распределения

01. Зарплата сотрудника за 12 месяцев = **5000$**

Затраты на проекты = **8000$**

Техническое сопровождение на протяжении 12 месяцев = **5000$**

Техническое оснащение **2000$**

02. **Возможна оплата частями:**

Срок выполнения одного проекта примерно месяц, так как сразу работник может выполнять только два проект, то возможна оплата по частям

03.

Выплата зарплаты сотруднику по месячно **5000/12 = 417$** , что сокращает первоначальную сумму инвестиции на **5000$**

04.

Пример
1 декабря — **6000$** (1 и 2 проект)
1 января — **6000$** (3 и 4 проект)
1 ферваля — **3000$** (5 проект)

Свяжись с нами

сейчас!

Telegram: @rspichak 👉
E-mail: ruspichak@gmail.com