Бани Викинг

высокорентабельный
БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ

О ПРОИЗВОДСТВЕ И ДОСТИЖЕНИЯХ

«Бани Викинг» - фирма-изготовитель с безупречной репутацией, 6-летним опытом успешной работы в Москве и в России.

Более чем с 800 установленными банями различных габаритов и конфигураций.

Мы закрепили за собой отдельную нишу в направлении бань-бочек.

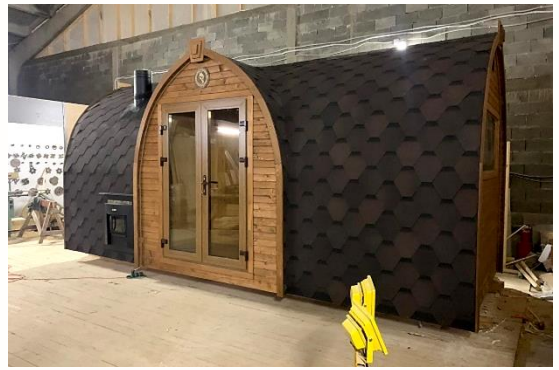
ЧТО СОБОЙ ПРЕДСТАВЛЯЕТ БАНЯ "ВИКИНГ"

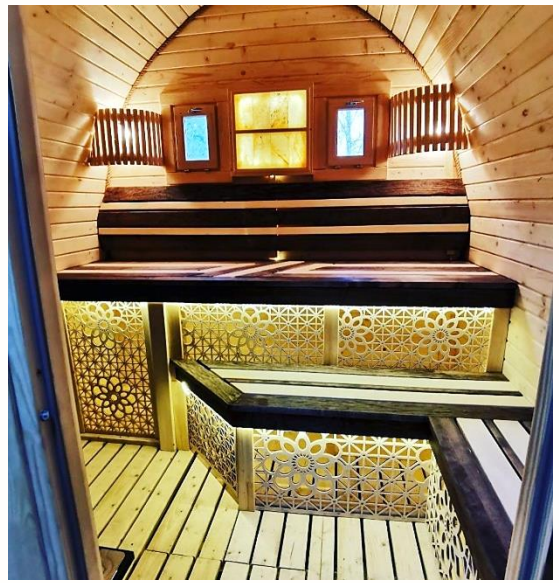
Наша компания предлагает всем любителям русских парных бани "Викинг" – удобное и выгодное решение даже для участков с небольшой площадью, конструкции изготовлены с использованием финских технологий.

Каркасная многослойная конструкция бани-бочки "Викинг" - всесезонная, в ней можно париться и летом, и в трескучие морозы.

Оригинальная форма и необычный дизайн такой бани делают ее привлекательным арт-объектом на любой площадке. Она одинаково хорошо смотрится как рядом с полноценным городским коттеджем, так и у небольшого загородного и дачного домика.

Красивая снаружи и уютная внутри, банька по функционалу ничем не отличается от капитальных банных строений.





СРАВНИТЕ С КЛАССИЧЕСКОЙ БАНЕЙ

	КЛАССИЧЕСКАЯ БАНЯ	БАНИ ВИКИНГ
СТОИМОСТЬ	От 800 тыс. рублей	От 500 тыс. рублей
МОНТАЖ	От 3х месяцев	за 20-30 мин
ПРОГРЕВ	За 1-2 часа до 90 градусов	За 30 минут до 90 градусов
ФУНДАМЕНТ	Требуется фундамент, а также ждать его усадку	Не требуется
РЕГИСТРАЦИЯ	Требуется регистрация	Не требует регистрации
СРОК СЛУЖБЫ	Начинает плесневеть и гнить с 3-го года использования (так как под полом собирается влага)	Не гниет и не чернеет
ВМЕСТИМОСТЬ	От 2-х до 10 человек и более	До 8 человек

В ЧЁМ ПРЕИМУЩЕСТВА ПОКУПКИ НАШЕЙ ФРАНШИЗЫ?

После подписания договора франшизы вы будете работать под нашим торговым знаком «Бани-Викинг». Тем самым, вы получаете индивидуальность на рынке.

Получаете полную поддержку с нашей стороны, начиная от подготовительного этапа выставочного объекта и оснащения офиса, заканчивая пошаговой инструкцией для закрытия сделок.

Только у нас – программ. обеспечение, с помощью которого вы сможете упростить общение с клиентом. На конструкторе 3D модели бани можно будет обсудить с клиентом комплектацию.

Организацию логистики мы берем на себя. Регулярно и без срыва сроков получать готовые комплекты для сборки бань "Викинг".

Централизованную и оптимизированную систему CRM и IP-телефонию для ведения своего бизнеса.

Профессиональную команду специалистов в направлении таргетинговой и контекстной рекламы для продвижения в вашем регионе.

Готовые ресурсы, созданные в брендовом стиле нашей компании (сайт, Instagram и т.д.).

Регулярные рекомендации о проведении акций внутри всей сети дилеров.

Обучение вашего персонала. Мы проводим обучение ваших специалистов по сборке бань, а так же менеджеров по продажам.

Размещение вас на нашем официальном сайте как представителей в вашем регионе.

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ВАМ ГОТОВЫЙ ВЫСОКОРЕНТАБЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС ПОД КЛЮЧ

1. Расходы на запуск бизнеса от 800 тыс. руб
2. Простая технология сборки комплектов наших бань, с которой может справиться любой, посмотрев видео обучение
3. Окупаемость за 1-2 месяца
4. Нет необходимости в оборотных средствах на закупку комплектов
5. Роялти 0 руб
6. Прибыль с каждой продажи от 50 тыс. руб
7. Дополнительный заработок за сбор бани на участке у клиента - 10% от стоимости бани
8. Среднее кол-во продаж - от 5 до 30 в месяц, в зависимости от региона
9. Быстрый выход на чистую прибыль от 500 тыс. руб.

ЧТО НУЖНО, ЧТОБЫ НАЧАТЬ С НАМИ РАБОТАТЬ?

1. Приехать к нам в центральный офис для знакомства и подписания договора. А так же произвести оплату паушального взноса.
2. Подобрать в своем городе место для размещения выставочного образца и аренды офиса, с помощью наших специалистов.
3. Получить все инструменты для ведения бизнеса. (CRM систему, IP-телефонию, рекламные кабинеты с настроенной рекламой, готовый сайт и Instagram страницу, программное обеспечение 3D визуализации).
4. Обучение вашего персонала.
5. Начать получать заявки и передавать информацию о заказах!

ПОЧЕМУ ВАМ НЕ ПОТРЕБУЮТСЯ ДЕНЬГИ НА ЗАКУПКУ НАБОРОВ?

1 После того, как вы подпишете с клиентом договор, вы возьмете с него 50% предоплату за баню. Данные средства являются гарантией того, что клиент не подведет нас с вами.

2 Эту сумму передаете нам, для того, чтобы мы запустили ваш заказ в производство. После того, как будет готов ваш комплект, вы получите уведомление в вашей CRM-системе.

3 После этого вы сообщаете клиенту, что его баня готова и берете с него ещё одну плату в размере 30% от общей стоимости бани и передаете ее нам. Тем самым заказы комплектуются в 1 и отправляются вам.

4 Остальные 20% от стоимости вы забираете у клиента при монтаже бани у него на участке. Так вам не потребуются личные средства для покупки наборов, и вы обезопасите себя от срывов заказов.

ЛОГИСТИКОЙ ЗАЙМЕМСЯ МЫ!

- Логистическими вопросами мы будем заниматься сами.
- С 1-5 числа каждого месяца все ваши комплекты будут формироваться и отправляться в ваш город.
- Мы со своей стороны будем заранее вас уведомлять об отправке комплектов.

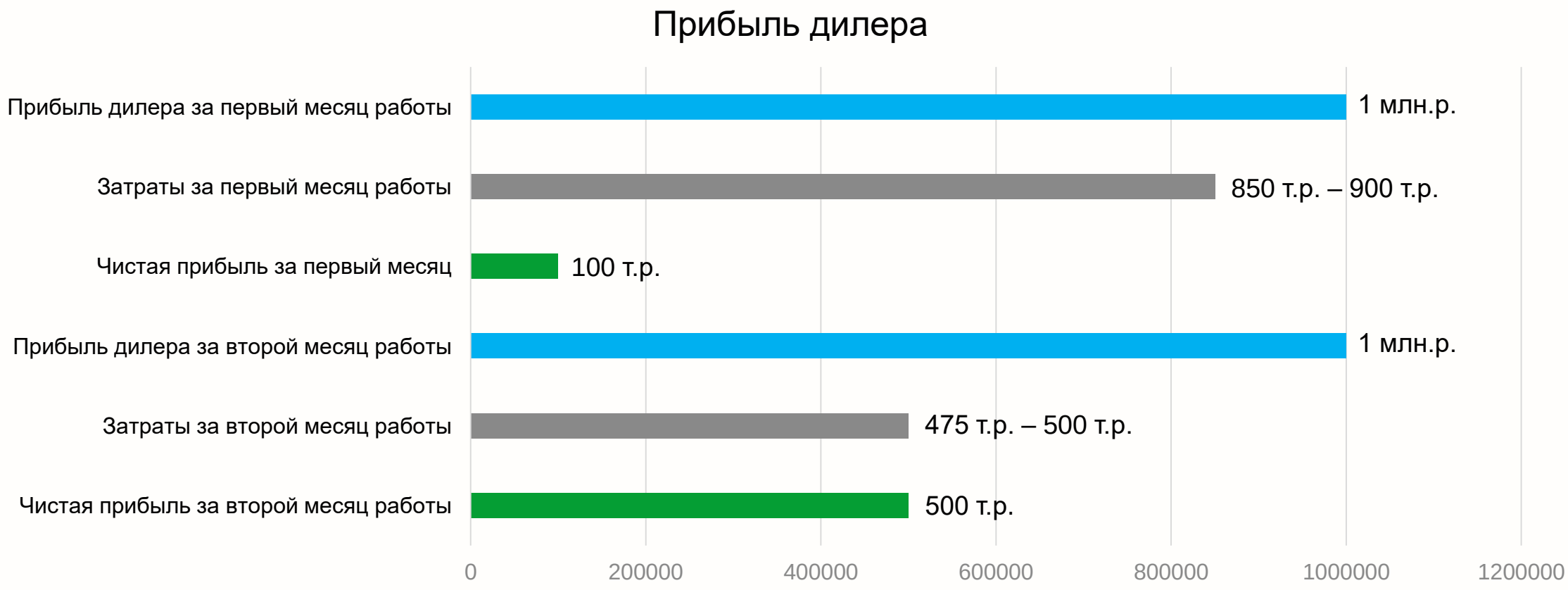
ОФОРМЛЕНИЕ ТОРГОВОГО ЗАЛА ИЛИ ТРЕБОВАНИЯ К РАЗМЕЩЕНИЮ ТОРГОВОЙ ТОЧКИ

Обязательным условием оформления торговой точки является приобретение и установка выставочного образца. Но не переживайте, в случае вашего отказа от сотрудничества, **МЫ ГАРАНТИРОВАНО ВЫКУПИМ ДАННЫЙ ОБРАЗЕЦ.**

РАСЧЁТ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

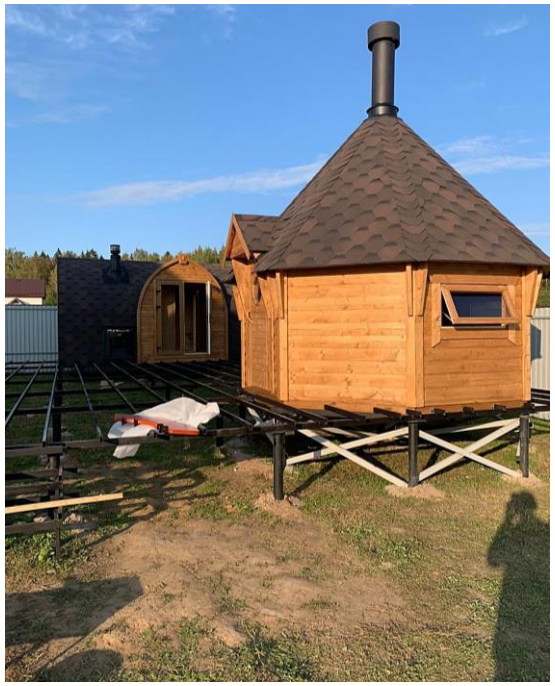
Проведем примерный расчет рентабельности на примере г. Санкт-Петербург. Расчет сделаем из среднего месячного плана продаж в 10 бань
1. Общий оборот. 10 шт. х 500 т.р. = 5 млн. р.
2. Прибыль дилера со скидкой 20%. 5 млн.р. х 20% = 1 млн. р.
3. Затраты на доставку наборов от производителя в ваш город ложатся на конечного потребителя. Примерная стоимость доставки 10 наборов до Санкт-Петербурга составит 50 т.р. Из этого следует 50 т.р. / 10 шт. = 5 т.р. И конечная стоимость составляет не 500 т.р., а 505 т.р.
4. Сборка комплектов. 4.1. Наем бригады для сбора бань. Мы рекомендуем нанимать 2-3 человека. Средняя цена за сбор 1 бани составляет 30 т.р., но вы ,возможно, договоритесь дешевле, мы берем максимальный ценник. Итого 30 т.р. х 10 шт. = 300 т.р. 4.2. Аренда помещения для сбора бани в среднем стоит 30 т.р; в вашем городе, скорее всего, цена будет значительно дешевле.
5. Офис и место для выставочного образца будет стоить примерно 20 т.р.
6. Затраты на рекламные компании (Google, Yandex, FB, Instagram), а также на абонентскую плату за CRM и IP-телефонию составят примерно 100 т.р. В данную стоимость не входят услуги по настройке и ведению рекламных компаний на 1 месяц, наши специалисты делают это бесплатно. Разработку CRM модели мы также оплачиваем сами.
7. Стоимость приобретения выставочного образца составляет 400 т.р. (мы рекомендуем приобретать 2 выставочных образца, исходя из нашего опыта, это значительно увеличивает кол-во продаж).
8. Менеджер по продажам. На первое время мы рекомендуем самим закрывать продажи, но все равно учтем это в расходы. Примерно 15 т.р. + %.

РАСЧЁТ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ



ПОДВЕДЕМ ИТОГ: даже в средних по размерам городах вы уверенно сможете окупить свои вложения за 1-2 месяца!

УСЛОВИЯ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА И САМОГО ФРАНЧАЙЗИ



Со своей стороны мы регулярно будем привлекать ваших специалистов к обучению.

Обучение будет проходить в разных форматах: онлайн семинары, проведение семинаров в Москве, видеоуроки, презентации.

НАШИ КОНТАКТЫ

Наше производство находится в
МО, г. Солнечногорск

Контактное лицо:
Басюк Никита Олегович

+7(977)-339-09-20

email: nikita.bus@icloud.com